

Financer l'habitat partagé et accompagné / inclusif

Des politiques à positionner entre différentes polarités selon les objectifs



Beaucoup de petits soutiens



Peu de gros soutiens



Des angles de financements clairs et déterminés, des montants connus et normés



De la souplesse dans les montants et les angles et des interventions en complémentarité



Permet de passer les étapes clés



Attend que le porteur de projet ait passé les étapes clés



Soutient les innovations (dans l'offre ou dans le maillage territorial)



Soutient l'essaimage (dans l'offre ou dans le maillage territorial)



Primo financeur qui se positionne avant tout le monde



Dernier financeur qui vient en bouclage



Paiement au démarrage et d'un bloc



Paiement en plusieurs tranches, après réalisation et sous conditions



Spoiler : Le porteur de projet préfère...

Les 2 !

Les 2 !

Le 1^{er} !

Les 2 !

Le 1^{er} !

Le 1^{er} !